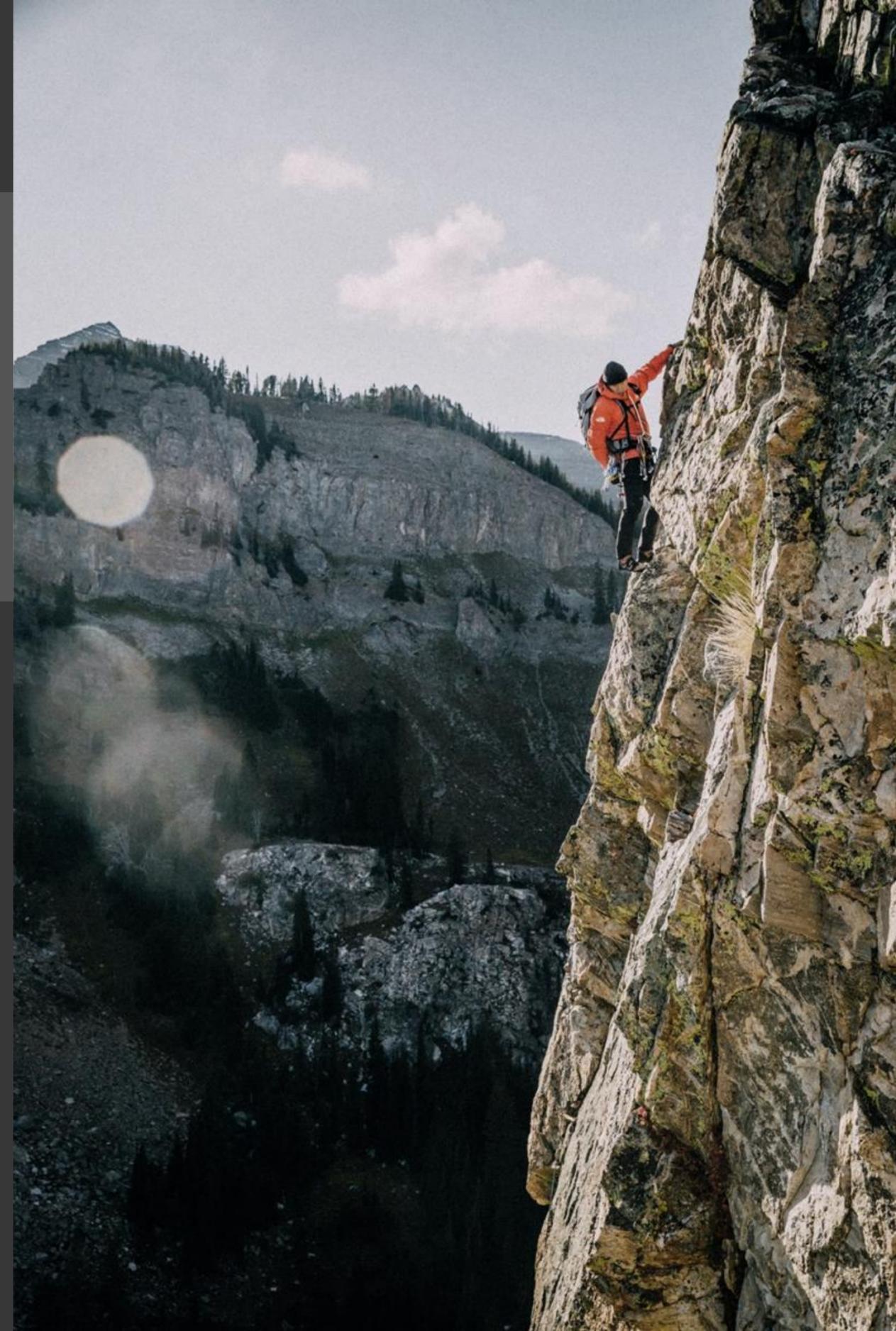




Dossier Corporativo

Suomi Advisory
Servicios M&A

Febrero 2022



1

Por qué Suomi

Consultora especializada en procesos de M&A

Suomi Asesoramiento Corporativo

Especialistas en procesos de M&A para
empresas Mid-Market y PYMEs



Talento y
Experiencia



Track-Record
validado



Metodología
Big4



Bases de datos
robustas

Nuestros Servicios



Corporate Services

- M&A Advisory
- Research
- Análisis Inversiones



Wealth Management

- Empresas
- Family Office

+12

Operaciones
Cerradas

+50 M

Valor de Mercado

+90 años

Experiencia Acumulada

90 %

Tasa de Éxito



Conocimiento Técnico

Dilatada experiencia financiera en Banca de Inversión y Big4 proporcionan la metodología y know-how perfectos para la ejecución de las diferentes etapas de un mandato.

Foco en la Valoración y la Revisión del Plan de Negocio como partes estratégicas del proceso.

Especialización Sectorial

Nuestro valor añadido es la especialización.

Contamos con un equipo multidisciplinar, cualificado y con amplia experiencia en las industrias de actuación, asegurando un servicio óptimo y personalizado.

Equipo Comercial

El principal catalizador del éxito en un mandato es la gestión comercial.

Nuestras herramientas de contacto, bases de datos de colaboradores en la industria y documentos comerciales permiten maximizar el éxito.

Ejecución Completa

Suomi es un compañero de viaje que contribuye a optimizar el desarrollo de las compañías y ejecutar en todas sus fases las operaciones corporativas.

Ayudamos a generar el máximo valor para el accionista.

3

Nuestro Enfoque

Servicios Corporativos para maximizar el valor de su compañía

Servicios M&A



Asesoramiento Estratégico

Asesoramiento personalizado en la toma de decisión de alternativas estratégicas que mejor se acoplen al Plan Estratégico y consecución de sus objetivos.



Mandatos de Venta

Planificación y ejecución del proceso de venta de compañías. Dirección y gestión del proceso, preparación de documentación, valoración de la compañía, búsqueda de inversores y asesoramiento en negociaciones hasta el cierre de la operación.



Mandatos de Compra

Soporte de compañías en su crecimiento inorgánico. Identificación de posibles targets, acercamiento a los mismos, realización de informes de valoración y ejecución de la estrategia de adquisición.



Valoración de Empresas

Informes independientes de valoración o *Fair Valuations*, para estimar el valor de su compañía utilizando metodologías de valoración más aceptadas.



Asesoramiento Post-Adquisición

Integración corporativa en procesos de fusión u adquisición de compañías. Estudio de captura y maximización de sinergias y diseño de plan de integración.

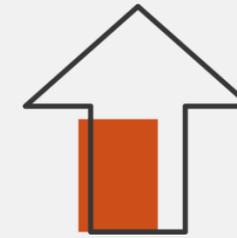
Nuestro Enfoque



Capitalice el valor de su compañía

La venta, total o parcial, es la vía más rápida de capitalizar el valor que su compañía ha ido acumulando a lo largo de los años.

En función de la coyuntura por la que atraviesa la propiedad o el mercado en el que compite, pueden motivar que la venta sea una opción interesante, y en ocasiones hasta necesaria.



Hagamos crecer su compañía



Adquisición estratégica

Haga crecer su compañía a través de adquisiciones.

La adquisición de otras empresas permitirá ganar cuota de mercado, diversificar en líneas de negocio, generar sinergias comerciales, optimizar costes, aprovechar economías de escala y potenciar el crecimiento de una forma rápida y estratégica.



Entrada Socio Estratégico

El capital privado es una actividad desarrollada por entidades especializadas que consiste en la aportación de recursos financieros de forma temporal (3-10 años) a cambio de una participación (mayoritaria o minoritaria) a empresas no cotizadas con elevado potencial de crecimiento.

Suomi Advisory

Make it happen •